

**EIDSON
GLOBAL**

EIDSON GLOBAL CO., LTD.

CÔNG TY TNHH EIDSON GLOBAL

A Taiwan-based leading Chemical Products/Solutions Distributor in ASIA PACIFIC
Nhà phân phối sản phẩm hóa chất hàng đầu của Đài Loan tại khu vực Châu Á Thái Bình Dương



Vision the future

**Kỹ Thuật Viên Phụ Trách Kinh Doanh Hóa Chất
(Hà Nội/TP. Hồ Chí Minh)**

Send your CV via 1111

Chemistry/ Material Science/Engineering Background is preferred

■ NHIỆM VỤ CHÍNH

1. Phối hợp làm việc với nhóm kỹ thuật sản phẩm/nhà cung cấp hoá chất, để thiết lập mục tiêu bán hàng hiệu quả, phù hợp với sự phát triển chiến lược của công ty [20%]
2. Quản lý hiệu quả khu vực phụ trách hoặc dây chuyền sản xuất, nâng cao sự hài lòng của khách hàng, tối ưu hóa doanh số bán hàng và đạt được mục tiêu bán hàng của công ty [70%]
3. Thiết lập và quản lý các chương trình / dự án hiệu quả về khách hàng, để huấn luyện, thẩm định và đào tạo khách hàng và / hoặc nhân viên bán hàng (nếu có). [10%]

Send your **updated C.V. with English transcription and language certificates** to chenyenlan2017@gmail.com for further interview arrangement.

■ YÊU CẦU CÔNG VIỆC

1. Tốt nghiệp đại học chuyên ngành Hóa học / Kỹ sư hóa học / Khoa học vật liệu. Ưu tiên bằng thạc sĩ về Hóa học / Kỹ sư Hóa học / Khoa học vật liệu.
2. Tiếng Việt thành thạo, bắt buộc tiếng Anh thương mại giao tiếp nói và viết (TOEIC 780 trở lên)
3. Ưu tiên biết tiếng Hàn thương mại (TOPIK cấp 3 trở lên), tiếng Nhật thương mại (JLPT cấp 2 trở lên), hoặc tiếng Trung thương mại (TOCFL cấp 3 trở lên)
4. Thái độ làm việc, phục vụ tốt để tiếp cận các vấn đề tiềm năng / cơ hội kinh doanh.
5. Kỹ năng phân tích, giải quyết vấn đề để giải thích thông tin hiệu quả về doanh thu và thị trường.
6. Thành thạo tin học văn phòng (Microsoft Office Microsoft Office Suite)
7. Ưu tiên có bằng lái xe.



2016 台灣地區大型企業排名

TOP 5000

中華徵信所



Chain-Fong
(Taiwan)



Eidsón Global
(Vietnam)

**EIDSON
GLOBAL**

EIDSON GLOBAL CO., LTD.

CÔNG TY TNHH EIDSON GLOBAL

A Taiwan-based leading Chemical Products/Solutions Distributor in ASIA PACIFIC
Nhà phân phối sản phẩm hóa chất hàng đầu của Đài Loan tại khu vực Châu Á Thái Bình Dương



Vision the future

**Kỹ Thuật Viên Phụ Trách Kinh Doanh Hóa Chất
(Hà Nội/TP. Hồ Chí Minh)**

Send your CV via 1111

Chemistry/ Material Science/Engineering Background is preferred

■ CORE FUNCTION

1. 與供應商/產品技術團隊協作，以發展符合公司策略規劃之切實銷售目標。 [20%]
Collaborates with the application service leads and suppliers in establishing and recommending the most realistic sales goals for the company.
2. 有效管理所負責區域或產品線，提升客戶滿意度、優化銷售收入，以達分配銷售指標 [70%]
Manages an assigned geographic sales area or product line effectively to maximize customer satisfaction and sales revenues to meet the assigned objectives.
3. 建立並管理各式有效專案，透過競爭現狀及客戶未來需求以收市場調查評估之效。 [10%]
Establishes and manages effective programs/projects to evaluate the market based on the competition status-quo and future customers' needs, etc.

■ QUALIFICATIONS

1. A university degree in chemicals, chemical Engineer, material science, environmental engineering is required.
2. Proficiency in business Chinese (華語文能力檢測 TOCFL level 3 and above) or business English (商用英文多益檢測 TOEIC 780 and above) is a must.
3. Proficiency in Korean (韓國語能力測試 TOPIK Level 3 and above), or Japanese (日語能力測試 JLPT level 2 and above) is a plus.
4. Service-oriented working attitude to access the potential problems/business opportunities.
5. Problem-solving and analytical skills to interpret sales performance and market trend information.
6. Proficient in Microsoft Office Microsoft Office Suite is required.

Send your **updated C.V.** with **English transcription and language certificates to chenyenlan2017@gmail.com** for further interview arrangement.



2016 台灣地區大型企業排名

TOP 5000

中華信所



Chain-Fong
(Taiwan)



Eidson Global
(Vietnam)

Job Bank



Kỹ Thuật Viên Phụ Trách Kinh Doanh Hóa Chất
Chemical Sales Engineer

Company Websites



Taiwan (Head Office)



Vietnam Office



China Office



Handwritten signatures in blue ink